



เปิดประตูสู่ตลาดแอฟริกา ลดความเสี่ยง เพิ่มโอกาส และขยายตลาดอย่างมั่นใจ

ฝ่ายส่งเสริมการรับประกันการส่งออกและการลงทุน

Country Risks Map Q2 2019

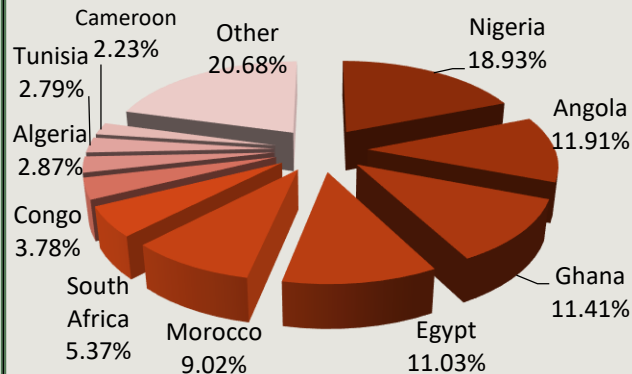


Source : Euler Hermes

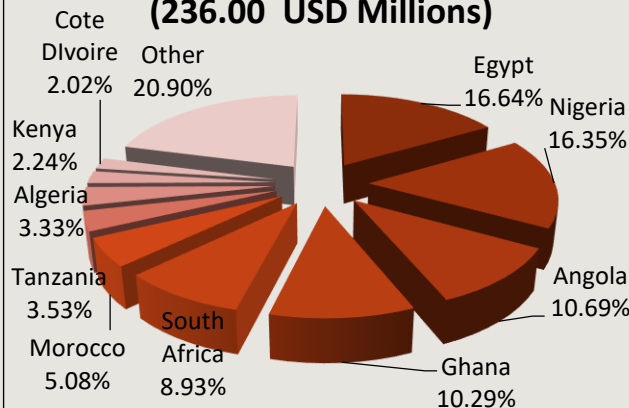
Africa Total Claims Outstanding 2016-2018

| Ranking | Countries | 2016 | % | Countries | 2017 | % | Countries | 2018 | % |
|---------|--------------------|---------------|---------------|--------------------|---------------|---------------|--------------------|---------------|---------------|
| 1 | Nigeria | 54.56 | 18.93 | Egypt | 39.27 | 16.64 | Egypt | 23.97 | 11.86 |
| 2 | Angola | 34.32 | 11.91 | Nigeria | 38.59 | 16.35 | Ghana | 20.04 | 9.91 |
| 3 | Ghana | 32.88 | 11.41 | Angola | 25.23 | 10.69 | Tanzania | 20.03 | 9.91 |
| 4 | Egypt | 31.79 | 11.03 | Ghana | 24.28 | 10.29 | Morocco | 17.19 | 8.50 |
| 5 | Morocco | 26.00 | 9.02 | South Africa | 21.09 | 8.93 | South Africa | 15.57 | 7.70 |
| 6 | South Africa | 15.47 | 5.37 | Morocco | 11.99 | 5.08 | Kenya | 11.18 | 5.53 |
| 7 | Congo | 10.89 | 3.78 | Tanzania | 8.33 | 3.53 | Libya | 11.01 | 5.45 |
| 8 | Algeria | 8.28 | 2.87 | Algeria | 7.87 | 3.33 | Nigeria | 10.80 | 5.34 |
| 9 | Tunisia | 8.04 | 2.79 | Kenya | 5.28 | 2.24 | Senegal | 8.47 | 4.19 |
| 10 | Cameroon | 6.42 | 2.23 | Cote D'Ivoire | 4.76 | 2.02 | Angola | 8.21 | 4.06 |
| | Other | 59.62 | 20.68 | Other | 49.32 | 20.90 | Other | 55.66 | 27.54 |
| | Total Claim | 288.27 | 100.00 | Total Claim | 236.00 | 100.00 | Total Claim | 202.13 | 100.00 |

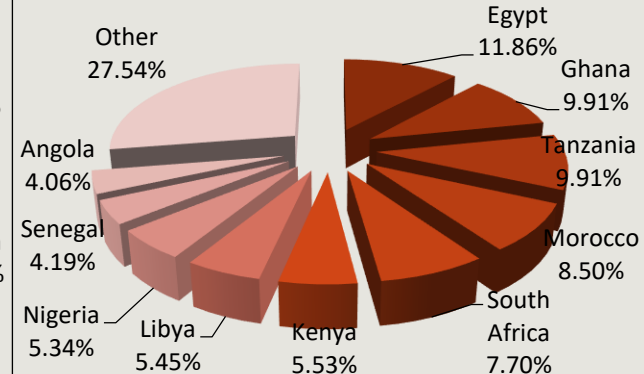
**Total Claims Outstanding 2016
(288.27 USD Millions)**



**Total Claims Outstanding 2017
(236.00 USD Millions)**



**Total Claims Outstanding 2018
(202.13 USD Millions)**



บริการประกันการส่งออก

เครื่องมือป้องกันความเสี่ยงจากการ**ไม่ได้รับชำระเงินค่าสินค้า**

จากผู้ซื้อในต่างประเทศภายหลังการส่งออก

ความเสี่ยงทางการค้า

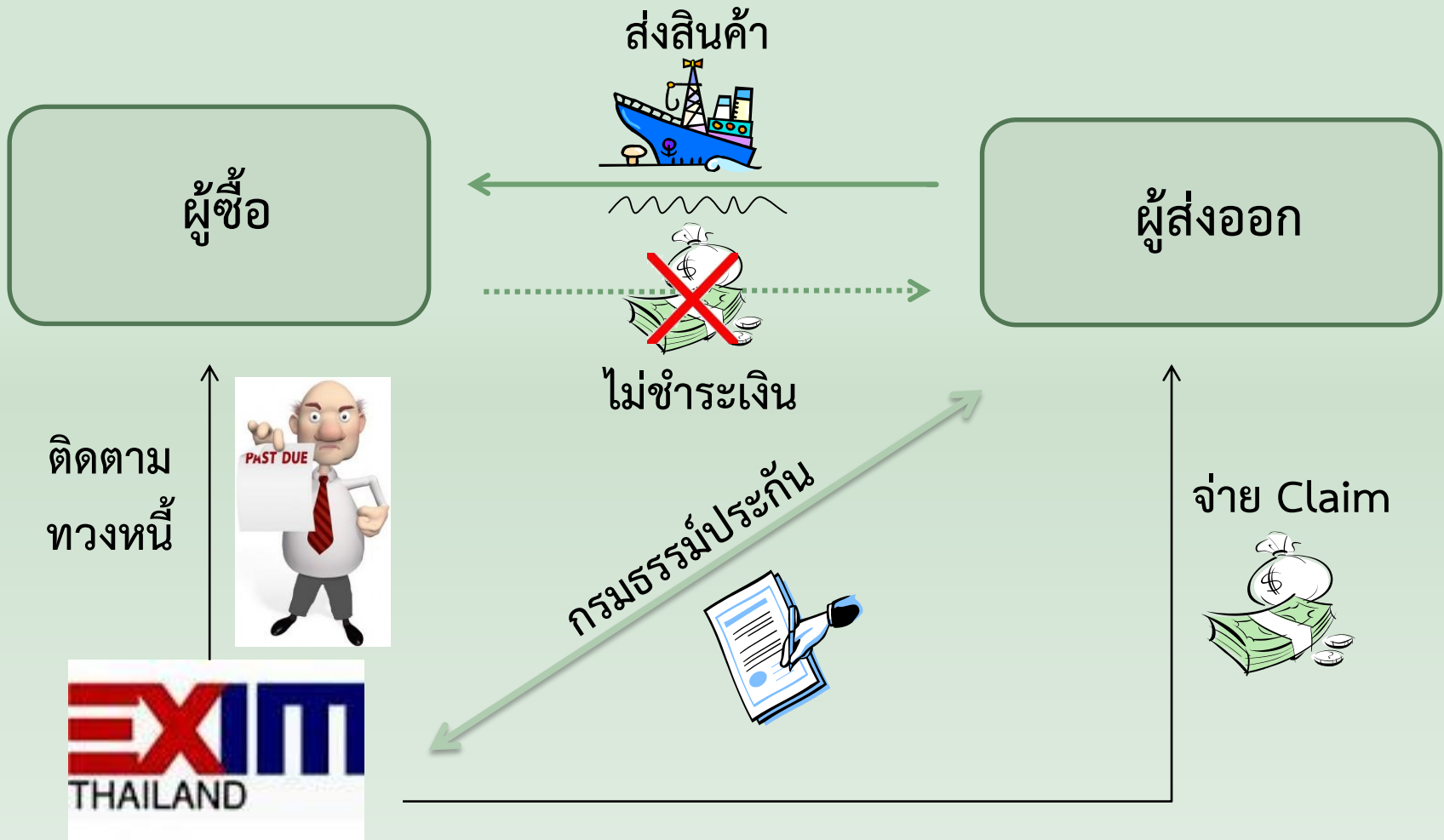
- ผู้ซื้อล้มละลาย
- ผู้ซื้อไม่ชำระเงินค่าสินค้า
- ผู้ซื้อไม่รับมอบสินค้า

สูงสุดถึง
90%

ความเสี่ยงทางการเมือง

- เกิดปฏิกิริยา รัฐประหาร จลาจล สงคราม
- การห้าม ควบคุมการโอนเงินจากประเทศผู้ซื้อ
- การออกมาตรการด้านการนำเข้าหลังจากการส่งออกสินค้า

ขั้นตอนของบริการประกันการส่งออก



ประโยชน์ของบริการประกันการส่งออก

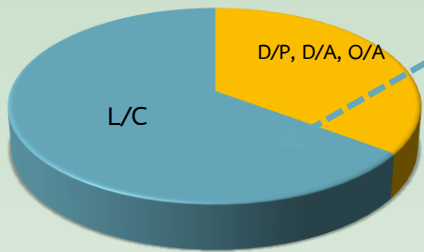


- ช่วยให้รู้จักผู้ซื้อดียิ่งขึ้น
- กล้าเสนอเทอมที่ผ่อนปรนมากขึ้น
- ช่วยขยายตลาดส่งออกทั้งตลาดเดิมและตลาดใหม่
- ได้รับค่าสินไหมทดแทน หากเกิดความเสียหาย รวมถึงมีคนช่วยติดตามหนี้

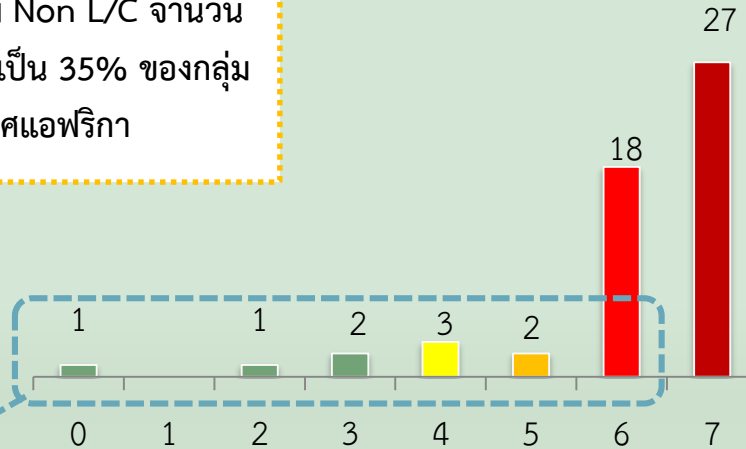
การรับประกันสำหรับกลุ่มประเทศแอฟริกาของ ธสน.

รับประกันเทอม Non L/C จำนวน
19 ประเทศ คิดเป็น 35% ของกลุ่ม
ประเทศแอฟริกา

เทอมการชำระเงินที่ให้
การรับประกัน



รับประกันเฉพาะเทอม L/C จำนวน
35 ประเทศ คิดเป็น 65% กลุ่ม
ประเทศแอฟริกา



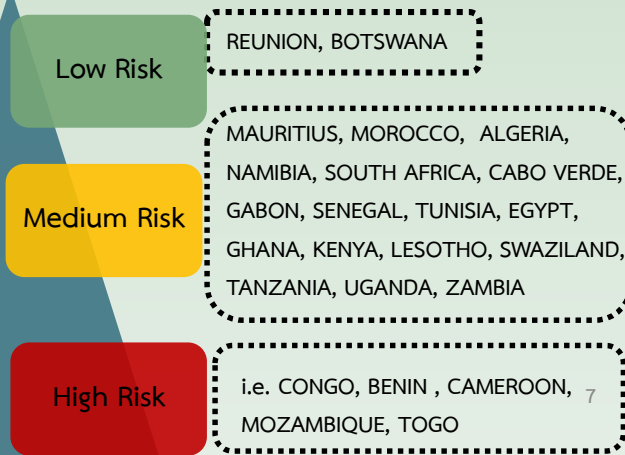
54 ประเทศ

จัดเรียงตามความเสี่ยงประเทศ

Low risk
country



High risk
country



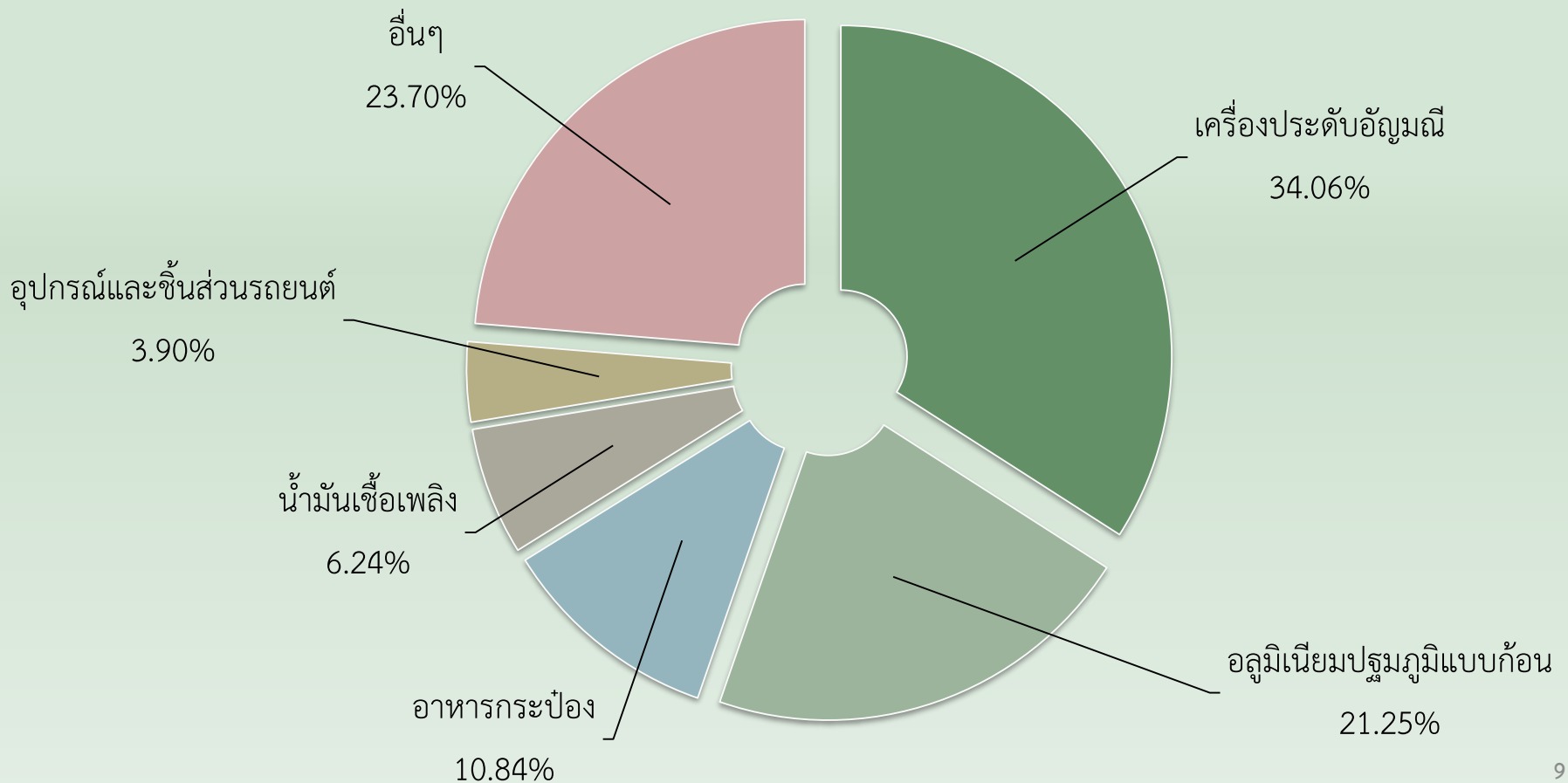
การจ่ายค่าสินไหมทดแทน ปี 2538 - มิ.ย 2562

| สาเหตุ | มูลค่าสินไหมทดแทน (ล้านบาท) | จำนวน (ราย) |
|-------------------------|-----------------------------|-------------|
| ผู้ซื้อไม่ชำระค่าสินค้า | 749.27 | 140 |
| ผู้ซื้อไม่รับมอบสินค้า | 9.64 | 16 |
| ผู้ซื้อล้มละลาย | 135.20 | 62 |
| รวมทั้งหมด | 894.11 | 218 |



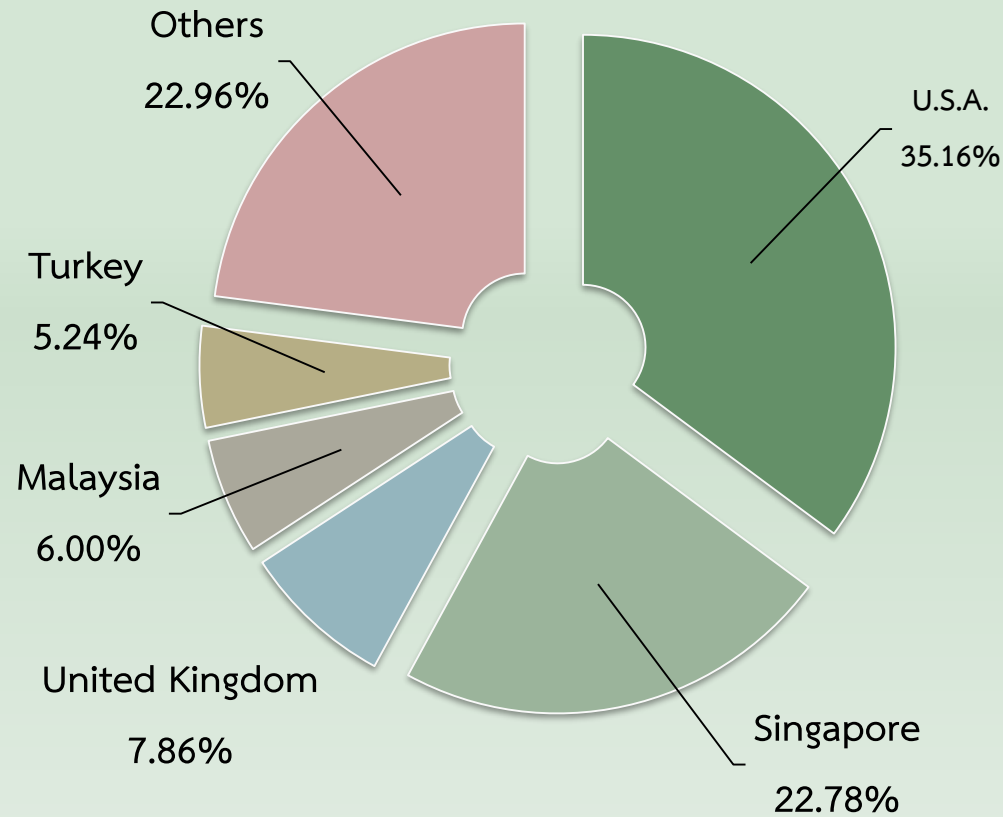
สัดส่วนการจ่ายค่าสินไหมทดแทน ปี 2538 – มิ.ย 2562

จำแนกตามอุตสาหกรรม



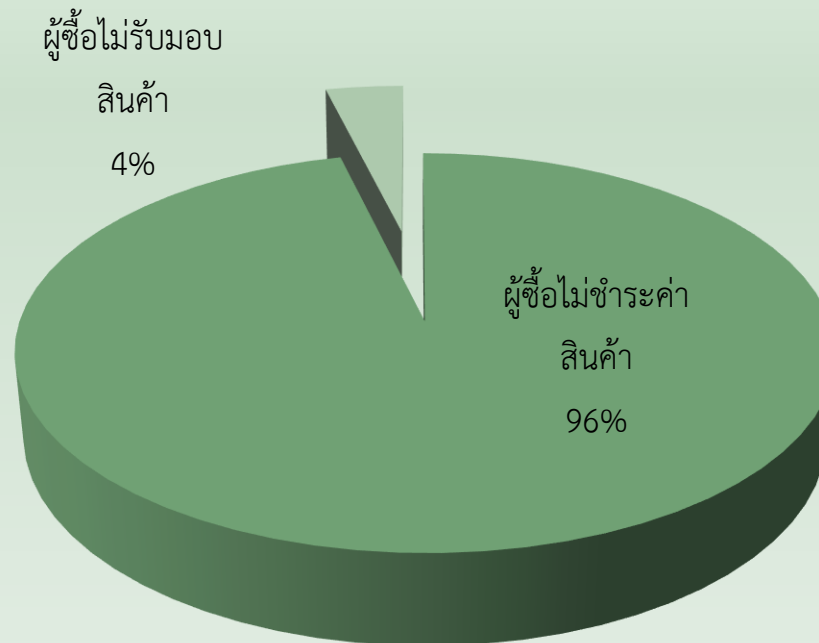
สัดส่วนการจ่ายค่าสินไหมทดแทน ปี 2538 – มิ.ย 2562

จำแนกตามประเทศผู้ซื้อ



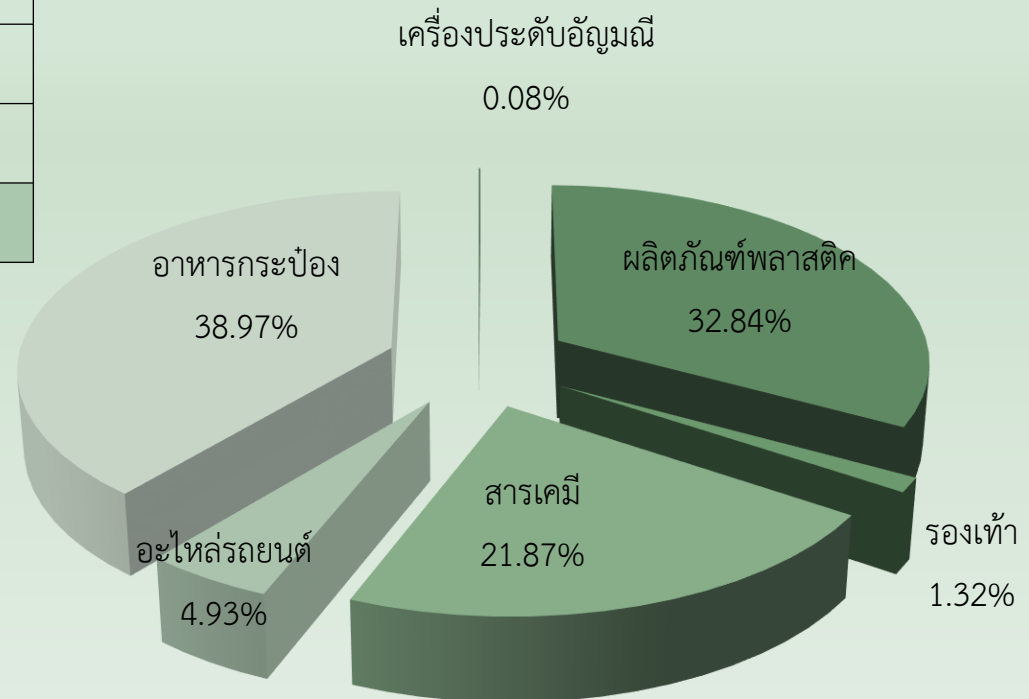
การจ่ายค่าสินไหมทดแทนเฉพาะทวีปแอฟริกาแยกตามสาเหตุ ระหว่างปี 2538 - มิ.ย. 2562

| สาเหตุ | มูลค่าสินไหมทดแทน (บาท) | จำนวน (ราย) |
|-------------------------|-------------------------|-------------|
| ผู้ซื้อไม่ชำระค่าสินค้า | 10,736,303.14 | 5 |
| ผู้ซื้อไม่รับมอบสินค้า | 422,699.77 | 2 |
| รวมทั้งหมด | 11,159,002.91 | 7 |



การจ่ายค่าสินไหมทดแทน เฉพาะทวีปแอฟริกาแยกตามผลิตภัณฑ์ ช่วงระหว่างปี 2538 – มิ.ย 2562

| ผลิตภัณฑ์ | มูลค่าสินไหมทดแทน |
|---------------------|-------------------|
| เครื่องประดับอัญมณี | 8,500.00 บาท |
| ผลิตภัณฑ์พลาสติก | 3,664,870.18 บาท |
| รองเท้า | 147,380.00 บาท |
| สารเคมี | 2,439,918.20 บาท |
| อะไหล่รถยนต์ | 549,586.75 บาท |
| อาหารกระป๋อง | 4,348,747.78 บาท |
| รวมทั้งหมด | 11,159,002.91 บาท |



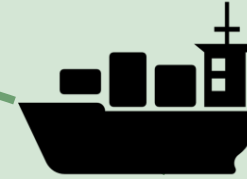
Case Study I

NEW

Buyer in Egypt

BACKGROUND

- ส่งออกแผ่นพลาสติกใส
- เทอมการชำระเงิน D/A 120 days after shipment date
- มูลค่า 4.31 ล้านบาท
- ค่าขายครั้งแรก



ผู้ส่งออกไทย

EXIM
THAILAND



รสน. จ่ายค่าสินไหมทดแทน
กรณีผู้ซื้อไม่ชำระค่าสินค้า มูลค่า 3.66 ล้านบาท

Case Study I

Highlight



3 สัปดาห์ก่อน Due Date ผู้ซื้ออ้างว่า รัฐบาลอียิปต์ ประกาศห้ามโอนเงิน ส่งผลทำให้ไม่สามารถชำระเงินได้



พบว่าไม่เป็นความจริง



Buyer

พยายามประวิงเวลาและอ้างเหตุผลที่จะไม่ชำระเงิน เช่น ไม่มีเงินสกุลดอลลาร์ ท้ายที่สุดผู้ซื้อยื่นขอเสนอ แบ่งชำระ แต่ไม่สามารถทำตาม Schedule Plan ได้



EXIM THAILAND Exporter

ร่วมกันจัดจ้างองค์กรติดตามหนี้



ค่าใช้จ่าย 17.5% ของมูลค่าหนี้ที่ตามได้



องค์กรติดตามหนี้

ตามหนี้ 2 ครั้ง คิดเป็นเพียง 20% ของมูลหนี้ทั้งหมด



ที่เหลือสามารถเรียกเก็บได้เพียง 1 ฉบับ จากเช็คสั่งจ่ายล่วงหน้า 11 ฉบับ



EXIM THAILAND Exporter



องค์กรติดตามหนี้

เป็นผู้ดำเนินการแทนและใช้เช็คสั่งจ่ายล่วงหน้า ที่เหลือเป็นหลักฐานในการดำเนินคดีทาง กม. ระยะเวลาฟ้องร้อง 5 ปี EXIM และ ผสอ. เป็นฝ่ายชนะคดี



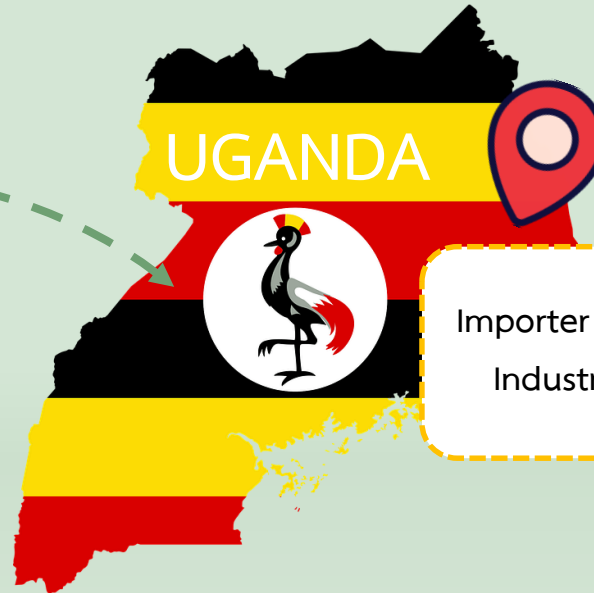
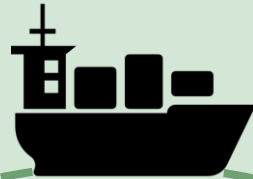
EXIM THAILAND Exporter
85 : 15



Case Study II

BACKGROUND

- ส่งเอกสารเคมี
- ภายใต้อะไหล่การชำระเงิน
O/A 40 days after
shipment date
- มูลค่า 2.87 ล้านบาท



Importer and Supplier of
Industrial Chemicals



ผู้ส่งออกไทย



มูลค่าความเสียหาย 2.87 ลบ.
โดย เป็นการซื้อขายครั้งแรก

Case Study II



ผู้ซื้ออ้างว่าตาม กม. ของยูกันดา การโอนเงินมากกว่า USD. 50,000 ต้องแจ้งธนาคารกลาง



Highlight

ตรวจสอบแล้วไม่เป็นความจริง



องค์กร

รับประกันใน

แอฟริกา



กระทรวงการ
ต่างประเทศ

ช่วยตรวจสอบข้อมูลพบว่า ข้อมูลต่างๆ ของผู้ซื้อ เช่น
สถานที่ตั้ง งบการเงิน เป็นเท็จ

กระทรวงการต่างประเทศ ให้คำแนะนำว่า การค้าขายกับผู้
ซื้อในยูกันดาควรใช้ความระมัดระวัง และพิจารณาความ
น่าเชื่อถือก่อนการส่งออก โดยมีผู้ส่งออกไทยมาแจ้งขอ
ความช่วยเหลือหลายรายแล้ว



สำนักงานที่ปรึกษา
การพาณิชย์ ณ
กรุงไนโรบี

สำนักงานที่ปรึกษาการพาณิชย์ ณ กรุงไนโรบี เคนยาให้
ข้อมูลว่า

- มีผู้ซื้อในทวีปแอฟริกาจำนวนมากที่ตั้งบริษัทเพื่อหลอกลวง
- ข้อมูลการจดทะเบียนบริษัทในแอฟริกา ไม่มีความน่าเชื่อถือ

ตรวจสอบ
ข้อเท็จจริง



องค์กรติดตามหนี้

องค์กรติดตามหนี้ แจ้งว่า

- ผู้ซื้อเป็นบริษัทที่จดทะเบียนเพื่อทำการ
หลอกลวงเคยมีองค์กรรับประกันถึง 3 ราย
ติดต่อให้ตรวจสอบและตามหนี้ผู้ซื้อรายนี้
- โอกาสในการติดตามหนี้ค่อนข้างน้อยมาก
แนะนำให้ตำรวจเป็นผู้ดำเนินการ

Case Study III

BACKGROUND

ผู้ซื้อก่อตั้งปี 1976

wholesales industrial machinery



พนักงาน 16 คน

- Sales volume \approx 100 ลบ.
- ผลประกอบการมีกำไร
- ไม่มีประวัติโดนฟ้องร้อง
- จ่ายเงินค่อนข้างล่าช้า (ประมาณ 3 เดือน)

ความเสียหาย 2 ตัว

มูลค่า USD. 43,421.47

เทอม D/P Sight

ผู้ส่งออกเป็นผู้ผลิตและส่งออก
อะไหล่รถยนต์



ผู้ส่งออกและผู้ซื้อติดต่อ
ค้าขายกันมาประมาณ 5 ปี
จ่ายเงินค่อนข้างล่าช้า
ประมาณ 3 เดือน แต่ไม่
เคยไม่จ่าย



ผู้ส่งออกไทย

ธสน. จ่ายค่าสินไหมทดแทน
กรณีผู้ซื้อไม่รับมอบสินค้า
มูลค่า 0.57 ล้านบาท





- ผู้ซื้อปฏิเสธไม่ไปรับมอบสินค้า เนื่องจากขาดสภาพคล่องทางการเงิน
- การนำสินค้ากลับประเทศไทยจะเกิดค่าใช้จ่ายประมาณ USD. 25,000 (เกิน 50% ของมูลค่าสินค้า)
- ผสอ. ได้เข้ามาหารือกับ EXIM ในการติดต่อผู้ซื้อรายใหม่ในประเทศตุนิเซีย เนื่องจากเป็นแนวทางที่ดีที่สุดในการลดความเสียหาย (สินค้าผลิตเฉพาะตลาดตุนิเซีย)
- ผู้ซื้อรายใหม่ขอต่อรองลดราคาสินค้าประมาณ 14.5% เหลือ USD. 37,125.36
- ค่า Storage Charge ประมาณ USD. 10,000

การจ่ายค่าสินไหมทดแทนของ รสน.



กรณีนี้เป็นความเสียหายกรณีผู้ซื้อปฏิเสธไม่ไปรับมอบสินค้า

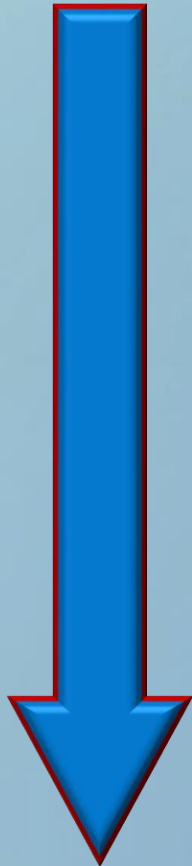
ความเสียหายคงเหลือที่นำมาคำนวณค่าสินไหมทดแทน

| | |
|--------------------------------------|----------------|
| มูลค่าความเสียหายตาม Invoices | USD. 43,421.47 |
| หัก มูลค่าที่ขายต่อให้ผู้ซื้อรายใหม่ | USD. 37,125.36 |
| ความเสียหายคงเหลือ | USD. 6,296.11 |
| บวก ค่า Storage Charge | USD. 10,000.00 |

ความเสียหายที่นำมาคำนวณค่าสินไหมทดแทน USD. 16,296.11

EXIM ค่าสินไหมทดแทน 85% = 567,919.43 บาท

ประเภทของบริการประกันการส่งออกระยะสั้น



EXIM Surance

EXIM SURE


EXIM Flexi

STAND-BY CLAIM PURCHASE

EXIM 4SMES

ประกันส่งออก
SMEs *easy*

บริการประกันความเสี่ยงการลงทุน (Investment Insurance)

 ค้ำประกันความเสี่ยงทางการเมืองที่อาจส่งผลกระทบต่อโครงการลงทุนของผู้ลงทุนในต่างประเทศ

ความเสี่ยงจากการจำกัดการโอนเงิน / แลกเปลี่ยนสกุลเงิน

ความเสี่ยงจากการถูกเวนคืน หรือโอนทรัพย์สินไปเป็นของรัฐ

ความเสี่ยงจากการเกิดสงคราม ความไม่สงบทางการเมือง

ความเสี่ยงจากการที่รัฐบาลของประเทศที่ไปลงทุนไม่ปฏิบัติตามสัญญา กรณีที่คำพิพากษาหรืออนุญาโตตุลาการไม่สามารถนำไปบังคับใช้ได้

ความคุ้มครองในส่วนของผู้ถือหุ้น

- คุ้มครองเงินลงทุนรวมทั้งผลตอบแทนที่คาดว่าจะได้รับจากโครงการลงทุน เช่น ผลกำไร และเงินปันผล

Eligibility



- มีบุคคลสัญชาติไทย หรือนิติบุคคลไทยถือหุ้นโดยตรงในโครงการลงทุน
- โครงการลงทุนไม่ขัดต่อกฎหมายไทย และกฎหมายในประเทศที่ไปลงทุน
- เป็นโครงการที่มีความเป็นไปได้ในเชิงพาณิชย์
- เป็นโครงการลงทุนที่ EXIM มีส่วนสนับสนุนสินเชื่อ

PERIOD

3 ถึง 15 ปี

COVERAGE

ไม่เกิน 90% ของความเสียหาย

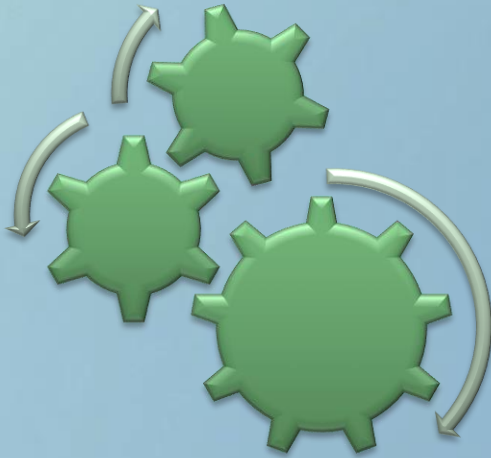
CURRENCY

บาท, ดอลลาร์สหรัฐ, ยูโร, เยน, ปอนด์สเตอร์ลิง

ความคุ้มครองในส่วนของเงินกู้ยืม

- คุ้มครองเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินที่นำมาลงทุนในโครงการ ครอบคลุมเงินต้น และดอกเบี้ยตามตารางการชำระคืนเงินกู้

บริการประเมินความเสี่ยงของผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อ



📖 เป็นบริการวิเคราะห์ผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อในต่างประเทศ เพื่อใช้เป็นข้อมูลประกอบการตัดสินใจทางการค้า

✍️ โดยภายหลังการวิเคราะห์ ธสน. จะแจ้งผลในรูปแบบรายงาน ซึ่งจะมีการแนะนำวงเงินและ
เทอมการชำระเงินที่เหมาะสมให้อีกด้วย

ค่าประเมินความเสี่ยงผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อ:

3,200 บาท/ราย/ปี

ข้อควรระวังในการค้าขายกับผู้ซื้อในแอฟริกา



ตรวจสอบคู่ค้าว่ามีความน่าเชื่อถือ
และตัวตนจริง

- ✓ บริการประเมินความเสี่ยงผู้ซื้อ
Buyer Risk Assessment ของ
EXIM Bank
- ✓ หาข้อมูลจากสถานทูตไทย หรือ
สำนักตัวแทนทางการค้า กระทรวง
พาณิชย์



เริ่มต้นค้าขายด้วยเทอมการชำระเงิน
ที่มีความเสี่ยงต่ำ เช่น Advance
Payment หรือ LC



พึงระมัดระวังผู้ซื้อที่สั่งซื้อ
สินค้าเป็นจำนวนมากตั้งแต่
การค้าขายครั้งแรก และไม่
ต่อรองราคา



หากค้าขายกับประเทศที่มีแนวโน้ม
เสี่ยงเรื่องการขาดแคลนสกุลเงินหลัก
ต้องแน่ใจว่าบริษัทมีสภาพคล่อง
เพียงพอ หากผู้ซื้อไม่สามารถหาเงินมา
ชำระได้ตามกำหนด

Sales is the journey, Cash is the destination.

BE INSURED.

When the answer need to be sure.

EXIMSurance

กรุณาติดต่อ

ฝ่ายส่งเสริมบริการรับประกันการส่งออกและการลงทุน

โทร : 0-2271-3700 ต่อ 3934-3942

Website : www.exim.go.th